

キャリアUP

シズオカガス カブシキガイシャ

# 静岡ガス 株式会社

く  
る  
み  
ん



静岡県静岡市駿河区八幡1-5-38



054-284-4371



総務人事部 人事担当 永岡 瑞穂  
jj@shizuokagas.co.jp



<https://www.shizuokagas.co.jp/>



## 採用データ

- 勤務地：  
県内各事業所 ※グループ会社への在籍出向あり
- 採用実績（2020年度）：  
総合職21名
- インターンシップ 有（実習型）

- 初任給（手当含まない）：  
212,800円～（大学院卒月給）  
200,800円～（大学卒月給）  
183,800円～（短大・高専卒月給）

## 企業データ

- 設立：1910年4月16日
- 資本金：62億7,900万円
- 売上高：1,415億4,400万円
- 従業員数（単独）：1,016名  
うち正社員：847名
- 代表者：  
代表取締役 社長執行役員 岸田 裕之

- 年間休日：120日以上
- 平均有給消化日数：13日
- 離職数及び採用数（新卒者）：  
離職2名/採用19名（2017年度）  
0名/ 21名（2018年度）  
1名/ 22名（2019年度）

- 入社後1年間の主な行事：  
・新入社員研修  
・配属先OJT  
・フォローアップ研修

## 事業内容紹介

静岡ガスは1910（明治43）年の創立以来、地域の皆さまに都市ガスを広く安全に安定してお届けすることを使命に事業を進めてまいりました。

現在では、静岡市、富士市、富士宮市、沼津市、三島市、裾野市など6市3町を供給区域として、



約32万件のお客さまにクリーンエネルギー天然ガスをお届けしています。今日、エネルギー環境が大きく変化する中、ガス事業のみならず電力事業にも参入し、お客さまへ最適なエネルギー利用のご提案をしています。これまでの延長線にない新たな分野への取り組みを積極的に進め、新しい時代を担う「地域No.1ソリューション企業グループ」を目指し、これからも常に努力と挑戦を続けていきます。

## ここに注目!

「お客さまから選ばれるエネルギー事業者へ。」この数年で日本の社会環境が大きく変化し、人や企業のエネルギーに対する考え方も大きく変わりました。エネルギーのベストミックスが模索される中、当社の供給する天然ガスはこれからの日本を支えるエネルギーとして、これまで以上に注目を集めています。当社は、皆さまの暮らしを豊かにするため、これからの時代にふさわしいエネルギー利用をご提案し、お客さまから選ばれるエネルギー事業者を目指します。



## 先輩社員の声



**エネルギー戦略部 林田さん**  
静岡ガスは、ガスや電気といったエネルギーを扱っていることに加え、地域のお客さまが抱えるお困りごとを解決し、住みよい暮らしをお届けするためのサービスを日々模索しています。中でも私は電力事業に携わり、家庭用のお客さま向け料金プランの検討を行っています。ただエネルギーを提供するのではなく、お客さまが持つ

ニーズを的確に捉えるための調査・分析を繰り返し、それぞれのニーズに合った付加価値をお届けすることはとても大切です。私たちと一緒に、地域のお客さまの安心・安全かつ快適な生活を支える仕事をしていきましょう。

求む!!

こんな人

「自ら考え、判断し、行動できる人材」静岡ガスグループは、地域のリーディングカンパニーとしてこれからも努力と挑戦を続けていきますので、共に成長できる高い志を持った仲間をお待ちしています。

ニホンガスコウギョウ カブシキガイシャ

# 日本ガス興業 株式会社



静岡県沼津市原430



総務人事部 本田 昌宏  
 soumujinjibu@j-gas.co.jp



055-966-7636



<http://www.j-gas.co.jp/>



キャリアUP

お客様の快適な暮らしを支える総合エネルギー企業

ガス

## 採用データ

- 勤務地：  
静岡県東部・中部・西部
- 採用実績（2020年度）：  
営業職2名
- インターンシップ 有

- 初任給（手当含まない）：  
195,300円～（大学卒以上）  
169,800円～（短大・専門卒）

## 企業データ

- 設立：1955年3月
- 資本金：9,800万円
- 売上高：55億円
- 従業員数（単独）：126名  
うち正社員：121名
- 代表者：  
代表取締役 遠藤 茂美

- 年間休日：108日
- 平均有給消化日数：9.5日
- 離職数及び採用数（新卒者）：  
離職3名/採用5名（2017年度）  
0名/ 0名（2018年度）  
0名/ 1名（2019年度）

- 入社後1年間の主な行事：  
・新入社員研修（社内・社外）  
・部門別研修  
・現場研修  
・メーカー器具取扱い研修  
・資格取得講習会・勉強会

## 事業内容紹介

「家庭の主婦の暮らしを楽にしたい」という創業者の熱い想いからスタートしたわが社。LPガスを主力に、ガソリン、灯油などの石油製品、住宅設備、家電など取扱商品を増やし、2016年4月には電力の販売もスタートしました。我々は安全・快適を基本に、お



客様に喜んでいただける事には何にでも挑戦しようと考えております。LPガスは、お客様ごとに供給可能な「分散型エネルギー」であり、災害発生時にも迅速にエネルギーの供給を復旧させることができます。さらに電力の販売を開始し、総合エネルギー企業としてお客様により快適で安心・安全な生活を提供するとともに、50年、100年後の地球環境を見据え、未永い皆様の喜びを追究してまいります。

## ここに注目!

静岡県内に19の営業拠点を構え、それぞれが地域に密着し、お客様とのお付き合いをしております。2016年の電力自由化、そして2017年の都市ガス自由化と、変革の時を迎えたエネルギー業界において、我々日本ガス興業は、この地域に密着した個々と組織の連携した営業力を生かし、更なるお客様満足を追及してまいります。日常的にLPガスやガソリンを取り扱う中で、業界の人間として当たり前の、いわゆる「プロ」になりがちな環境の下、我々は「永久素人のプロ集団」を合言

葉に、お客様が持つ不安や不満、また理想を正確に理解し対応するため、入社時の不安や感覚を大切に、個々のお客様とのコミュニケーションを大切にしながら、同時にプロとしてお客様に安心で快適な暮らしがご提供できるよう、知識・技術の向上を目指し、資格の取得や現場経験を先輩社員がフォローしております。



## 先輩社員の声



**東部直売部**  
**青島 悠人さん**  
 入社5年目の現在は、約700件のお客様を担当し、ガス器具販売、器具の取付、定期検針、集金、電気供給のご案内、リフォーム相談など業務全般を行っています。お客様が住まいの悩みを気軽に相談できる存在になれるよう、日頃から電球交換など自分のできることは何でも手伝いするのが、自分流の営業です。また、会社説明会で学生の皆様にお

話したり、インターンシップを担当させていただくことも大切な仕事です。当社の営業スタイルや会社の雰囲気などを感じていただけたと思いますので、ぜひ一度お越しください。皆様にお会いできることを楽しみにしています。



お客様が当たり前の生活を当たり前に送れるよう支えるのが我々の仕事です。  
 お客様の「ありがとう」に喜びを感じられる人、任せてくださるお客様に「ありがとう」と感謝できる人を求めます。